

Harde of zachte Brexit?!

Er zijn nog steeds geen definitieve afspraken gemaakt over de Brexit, tussen het Verenigd Koninkrijk (VK) en de Europese Unie (EU). Volgens Ralph Antonise, Customs & Compliance Supervisor bij Base Logistics, kunnen bedrijven zich wel al voorbereiden. Voor Antonise is het klaarmaken voor de Brexit inmiddels dagelijkse kost en hij zegt dat er ruwweg twee exit-scenario's mogelijk zijn. Vóór die tijd moeten er nog wel wat harde noten gekraakt worden.

Harde Brexit

"De meest vergaande optie is een harde Brexit. De Britten stappen in dat geval uit de Europese Unie en zijn meteen al hun handelsvoordelen kwijt. Het VK wordt dan, net als bijvoorbeeld China en de Verenigde Staten een zogenaamd derde land," legt hij uit. Dat betekent in elk geval dat de handelstarieven en regels van de World Trade Organization (WTO) zullen gelden.

De WTO-handelsregels zijn een soort basisregels voor landen die geen vrijhandelsverdrag hebben. Deze optie gaat de handelende partijen om te beginnen dus meer geld kosten, omdat er ook andere invoerrechten van toepassing kunnen zijn. Daarnaast zijn na een harde Brexit verschillende soorten douanedocumentatie vereist. Dit levert een flinke extra papierwinkel op en, zeker in het begin, aanzienlijke vertragingen. Mochten de EU en het VK er niet op tijd uitkomen met elkaar, dan gaat de harde Brexit per 29 maart 2019 in.

+31 (0)88 - 555 2217
customs@baselogistics.com
baselogistics.com



Brexit

Hard of zacht?

+31 (0)88 - 555 2217
customs@baselogistics.com
baselogistics.com



Zachte Brexit

Minder vergaand is, het woord zegt het eigenlijk al, de zachte Brexit. Antonise: “Bij een zachte Brexit blijft het Verenigd Koninkrijk nog nauw verbonden aan de EU. Hierdoor wordt de handel niet al te veel belemmerd en moeten de Britten nog steeds voldoen aan Europese Regels.”

Bij dit scenario hoeven er wederzijds geen of bijna geen invoerrechten betaald te worden. Er zijn dan nog wel douanedocumenten nodig, om de zogenaamde Communautaire Status aan te tonen. De afspraak ‘vrij vervoer van personen’ blijft bij een zachte Brexit ook bestaan.

Hogere prijzen, langere transittijden

De twee hierboven genoemde scenario's hebben naar alle waarschijnlijkheid wel gevolgen voor tarieven en doorlooptijden op transportgebied.

Er kunnen aan beide kanten van de grens lange wachttijden ontstaan vanwege grenscontroles. Het kan ook voorkomen dat transportbedrijven nog niet de benodigde vergunningen hebben zodra de Brexit ingaat. En er kunnen andere praktische problemen voorkomen, zoals rijbewijzen die niet meer erkend worden, gewijzigde milieunormen en nieuwe normen voor afmetingen van trailers. Daardoor kan de totale transportcapaciteit sterk teruglopen.

De genoemde risico's kunnen al met al de transportprijzen sterk laten stijgen.

Huidige onderhandelingen

De huidige onderhandelingen gaan eigenlijk nog niet over de handelssituatie na de Brexit. Eerst moeten de EU en het VK het eens worden over belangrijke onderwerpen als burgerrechten, de eindafrekening (het bedrag dat de Britten moeten betalen aan de EU) en de grens tussen Ierland en Noord-Ierland. “Als daar geen overeenkomst over komt, wil een groot deel van de EU-politici op dit moment ook niet verder praten over een toekomstig handelsakkoord,” geeft Ralph Antonise aan. “En dat leidt dan sowieso tot een harde Brexit per 29 maart 2019, zonder overgangperiode.”

Komt er wel een overeenkomst over de genoemde twistpunten, dan wordt er een vergaand handelsverdrag vormgegeven ná de Brexit. Hiervoor is dan een transitie- of overgangperiode nodig, die dan in elk geval duurt tot en met 31 december 2020. Die periode wordt gebruikt voor de onderhandelingen. De lengte ervan kan in theorie nog wel worden opgerekt.



Brexit

Hard of zacht?

+31 (0)88 - 555 2217
customs@baselogistics.com
baselogistics.com



Vorbereidingen

Welk scenario het ook wordt, Europese bedrijven kunnen zich nu al voorbereiden. Hieronder 6 tips die u kunnen helpen bij het voorbereiden op de Brexit.

- Vraag een EORI-nummer aan. Dit nummer heeft u bij een Brexit nodig om handel te kunnen blijven drijven met het VK. Zorg vervolgens dat u aangifte kunt doen in de systemen van de Douane.
- Laat de Douane met een 'Bindende Tarief Inlichting' nu alvast aangeven onder welk douanetarief uw goederen moeten worden ingedeeld.
- Controleer of u douanevergunningen nodig heeft. Dit kan bijvoorbeeld het geval zijn als u een douane-entrepot heeft of als u goederen invoert of uitvoert en ze na bewerking weer teruggestuurd worden. Zo is voor reparatiezendingen ook een douanevergunning benodigd.
- Ga na of een 'vergunning Geautoriseerde Marktdelnemer' (de zogenaamde AEO-status) nodig is voor douanevergunningen die u moet aanvragen. U moet daarvoor dan wel als een betrouwbare marktdelnemer kunnen worden beschouwd.
- Zorg dat u een 'vergunning artikel 23' heeft. Met deze vergunning in de hand hoeft u bij import niet meteen de btw te betalen.
- Vraag een uitvoervergunning aan voor Dual Use-goederen. Tenminste, als u goederen met een 'dual use'-karakter of producten voor de defensie-industrie exporteert.

Advies of begeleiding

Base Logistics kan u adviseren en begeleiden om ervoor te zorgen dat u op tijd voorbereid bent op de Brexit.

Neem contact op met Ralph Antonise, Customs & Compliance Supervisor bij Base Logistics. Telefoonnummer 088-555 2217 of customs@baselogistics.com.

Handige links voor u over Brexit

<https://www.brexitloket.nl/>
<https://www.hulpbijbrexit.nl/>

